GUBESCH GROUP

WIR. KÖNNEN. KUNSTSTOFF.

Die GUBESCH GROUP ist eine familiengeführte Unternehmensgruppe, die für namhafte Kunden aus verschiedenen Branchen intelligente Kunststoff-Lösungen entwickelt und produziert. Unsere Standorte in Emskirchen, Markt Erlbach (Losaurach) und Wilhelmsdorf liegen günstig inmitten der Metropolregion Nürnberg und beschäftigen rund 600 echte Kunststoff-Könner.

Wir wollen Ihr Können! Bewerben Sie sich bei der
Gubesch Prototypes & Tools GmbH am Standort Wilhelmsdorf (Bayern) als

SALES & PRODUCT MANAGER E-MOBILITY (M/W/D)

(Ref.-Nr. 2615 ws)

Das bieten WIR:

- Familiäres und angenehmes Arbeitsklima
- Vielversprechende Zukunftsperspektiven
- Kurze Entscheidungswege und offene Kommunikation
- Unterstützung bei Ihrer beruflichen und persönlichen Entwicklung mit zielgerichteten Maßnahmen
- Eine anspruchsvolle und herausfordernde Aufgabe
- Nähe zu den Großstädten Nürnberg / Fürth / Erlangen
- Dienstfahrrad-/-E-Bike-Leasing
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Möglichkeit zum teilweisen mobilen Arbeiten

Das KÖNNEN Sie:

- Fundierte Berufserfahrung im Vertrieb & Produktmanagement E-Isolationsanwendungen
- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit anschließender Weiterbildung zum Betriebswirt oder Hochschulstudium mit Schwerpunkt Wirtschaft oder Technik
- Sehr gute Kenntnisse zu E-Anwendungen und Vertrieb
- Selbstständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Analysefähigkeit und strukturiertes Denken
- Verhandlungsgeschick und Ergebnisorientierung
- Freude am Kundenkontakt und sicheres Auftreten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft (ca. 25%)

Ihre Aufgabe rund um KUNSTSTOFF:

- Weiterentwicklung und Ausbau des Produktbereiches Elektroisolation (E-Mobility/Batteriespeicher/E-Maschinen)
- Gewinnung und Betreuung von Kunden für das Produktspektrum der GUBESCH GROUP und Akquise von Neuprojekten
- Kalkulation und Angebotserstellung sowie Nachverfolgung
- Umsatzplanung
- Analyse von Markttrends, Wettbewerbern und technologischen Entwicklungen
- Mitarbeit bei der Vertriebsstrategie des Produktteams
- Technische Beratung der Kunden und Übersetzung von Anforderungen in Lösungen
- Definition und Weiterentwicklung von Produkt- und Anwendungslösungen
- Unterstützung in der Projektarbeit in der Rolle des Product Managers
- Repräsentation der GUBESCH GROUP beim Kunden, auf Messen und Branchenveranstaltungen
- Berichtslinie an die Leitung Produktteam und Reviews bei der Geschäftsleitung

Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins, Ihrer Gehaltsvorstellung sowie der Referenznummer bitte per E-Mail an bewerbungen@gubesch.de (max. 8 MB) oder auch schriftlich. In diesem Fall bitten wir Sie auf Schnellhefter und Bewerbungsmappen zu verzichten.

Unsere Datenschutzerklärung finden Sie unter:
https://www.gubesch-group.de/datenschutzerklaerung/

Gubesch GmbH
z. H. Frau Neudecker
Bewerbungsmanagement
Postfach 0124 · 91448 Emskirchen
Tel-Nr. 09104/82284-224
www.gubesch-group.de

YOUR PLUS IN PLASTICS +